

Rhetorik und Dialektik - das Fortsetzungsseminar

Was ist das Seminarziel?

Ziel ist es, die schon im Grundseminar erarbeiteten Fähigkeiten auszubauen und durch systematische Anwendung rhetorischer und dialektischer Methoden zu verbessern.

Für wen ist das Seminar interessant?

Voraussetzung ist die Teilnahme am Seminar „Das perfekte Verkaufsgespräch - Verkaufsrhetorik und Verkaufspsychologie“ oder „Erfolgsrhetorik - Präsentationen und Verhandlungen erfolgreich meistern“.

Wie sehen die Inhalte aus?

- Vorstellungsrunde - einmal anders
- So verkaufen Sie sich besser
- Sprache und Wirkung
- Negatives positiv ausdrücken
- So begegnen Sie Einwänden
- Gegenfrage - Steigerung Ihrer Schlagfertigkeit
- Wie „wecke“ ich meine Zuhörer?
- Das perfekte Verkaufsgespräch
- Konferenzen
 - Vorbereitung
 - Durchführung
 - Kontrolle
- Was habe ich als Konferenzleiter / Konferenzteilnehmer zu beachten?
- Schwierige Gespräche
 - Reklamationsgespräche
 - Mitarbeitergespräche
 - Anerkennungs- und Kritikgespräche
- So sehen Sie die Anderen
- Präsentationstechnik
- Das Streitgespräch: Pro und Contra
- Kommunikationsübung

Seminar details

Seminarbeginn:

1. Tag 09:00 Uhr

Seminarende:

2. Tag 16:00 Uhr

Seminarleiter:

Lothar Haase Cheftrainer
MIR, Bad Harzburg

Seminargebühr:

1.790,- € zzgl. MwSt.